

# Capacitación para formuladores en la evaluación y seguimiento de proyectos para el desarrollo emprendedor

## Fechas

23, 24, 25, 26, 27 y 30 de octubre, 1, 2, 3, 6 y 9 de noviembre de 2023

## Horario

18 horas

## Objetivos

Desarrollar capacidades en profesionales para asistir a los emprendedores en la formulación de proyectos para el desarrollo de su idea de negocio.

## Destinatarios

Está destinado a profesionales independientes y organizaciones, que disponen de una oferta tecnológica destinada a la asistencia para la formulación y evaluación de proyectos, que buscan orientar su acción hacia el desarrollo emprendedor.

## Modalidad

Virtual, con encuentros sincrónicos y asincrónicos.

Está previsto realizar 5 encuentros en modalidad sincrónica para el desarrollo conceptual y 6 encuentros en modalidad sincrónica para las actividades prácticas y la realización y presentación del trabajo final.

Los participantes también deben completar actividades en modalidad asincrónica.

La carga horaria total entre las clases sincrónicas y asincrónicas es de 40 horas.

## Contenidos

### Módulo 1: El emprendedor tecnológico

Emprendedores y cultura emprendedora: La motivación, la visión y los talentos claves del emprendedor. Las herramientas de gestión del emprendedor. Iniciativas de fomento del desarrollo emprendedor. Formación de emprendedores tecnológicos y emprendedores sociales. Espíritu empresarial y desarrollo socioeconómico.

El empresario y el proceso empresarial. Equipo emprendedor: El equipo humano.

Equipo multidisciplinar. Compromiso. Spin off universitarias.

Modalidades de participación. Normativas específicas. Liderazgo e inversores.

## Módulo 2: El emprendimiento de base tecnológica

Detección y evaluación de la invención con potencial comercial: El proceso de creación de una empresa de base tecnológica. Resultado de investigación, tecnología o conocimiento innovador. Idea de negocio. Invención con potencial comercial. Mercado. Vigilancia tecnológica y Propiedad intelectual.

## Módulo 3: Plan de negocio

El business plan. Guía de actuación del equipo emprendedor. Oportunidad de negocio. Viabilidad económica, técnica, de mercado y financiera. Primeros pasos. Elaboración de un plan de empresa.

## Módulo 4: Financiación

La financiación. Spin-off y star-up. Niveles de madurez de la tecnología (TRL). Fuentes de aporte económico en distintas etapas del ciclo de vida de la empresa. Capital Riesgo y Business Angels. Rondas de financiación. Planificación flexible. Fuentes de financiación para empresas de base tecnológica.

## Módulo 5: La EBT y la Transferencia Tecnológica

Transferencia de tecnología: Acuerdo específico de transferencia de tecnología. Proceso negociador. El caso de Spin off universitarias. Modalidades de remuneración. Regalías o royalties. Otras modalidades. Constitución oficial de la empresa: Pasos previos a la puesta en marcha. Trámites legales y administrativos.

## Docentes

Profesionales del Instituto Nacional de Tecnología Industrial y del Observatorio Tecnológico de la Facultad de Ingeniería de la Universidad Nacional de Mar del Plata.